

### 【業務内容（総合職営業職）】

#### ・不動産買取り業務

23区を中心とした首都圏の不動産取得のための『情報収集・物件調査・査定業務』

#### ・工事企画、管理業務

買取った物件の、リフォーム・リノベーション工事の企画及び管理

#### ・販売業務

販売物件周辺の状況や競合物件の比較調査を行い、販売価格を決定。

販売資料の作成。

お客様や不動産業者様への販促活動。

契約・決済・引渡し業務

#### ・アフターサポート業務

販売後の物件において、不具合等があった場合やお困り事があった際の初期対応。

必要に応じ業者様の手配等をお願いします。また、購入いただいたお客様のお声は今後の物件の企画販売に際し、貴重な情報となります。

社内にて情報を共有し、より良い物件を作っていきます。

給与	<給与> 基本給は経験やスキルに応じて変動 ※試用期間あり <賞与> 業績に応じて決定・支給（直近3年間では、年2回（夏季冬季）支給）
雇用形態	正社員
勤務地	東京都台東区浅草
勤務時間	9:30~18:30
休日休暇	隔週2日（日・任意希望日1日）、祝日、GW、夏季、年末年始
対象者	20歳以上
待遇	通勤手当（上限有り）・社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）・住宅手当（支給要件有り）・健康診断・社外研修制度・社員旅行有昇給随時・資格手当・資格取得支援制度有